

Тема 1.4.

Международные экономические отношения и национальная экономическая безопасность.

Международные экономические отношения (МЭО) – это система хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран и соответствующими субъектами хозяйствования.

МЭО осуществляются в процессе участия национальных предприятий и компаний в международном разделении труда, в результате развития международной специализации и кооперации производства через создание международных корпораций, предприятий совместной формы собственности и других объединений.

В основе МЭО лежат международное разделение труда и обмен при условии, что производство и (или) потребление отдельных стран в той или иной мере связаны между собой. Участники международных экономических отношений экономически обособлены, что объективно обуславливает товарно-денежный характер связей.

В МЭО действуют законы спроса, предложения и свободного ценообразования, являющиеся краеугольными камнями любого рыночного механизма. В основе МЭО лежат рыночные отношения.

Предметом международных экономических отношений является исследование общих черт и специфики участия стран в мировом хозяйстве с учетом глобальных международных экономических процессов.

Объекты МЭО – это товары и услуги, обращающиеся в международной торговле.

В целом, международные экономические отношения представляют собой одну из сфер рыночного хозяйства со свойственными ему основными характеристиками, к которым относят:

- множественность объектов и субъектов;
- определяющее воздействие спроса и предложения;
- их взаимосвязь с ценами при необходимой гибкости и подвижности последних;
- конкуренцию;
- свободу предпринимательства.

В роли субъектов МЭО выступают:

- национальные хозяйства и их различные организации, предприятия, фирмы государственной формы собственности;
- транснациональные корпорации (ТНК), частные фирмы, предприятия, отдельные предприниматели (физические лица);
- международные организации;
- интеграционные объединения стран.

Факторы, оказывающие существенное влияние на международные экономические отношения:

- научно-техническая революция;
- экологические, продовольственные, энергетические проблемы;
- политические противостояния, гонка вооружений;
- особенности демографической ситуации, избыток рабочей силы;
- рост экономической взаимозависимости стран в условиях глобализации.

Выделяют следующие формы МЭО:

- международная специализация производства и научно-технических работ;
- обмен научно-техническими результатами;
- международная кооперация производства;
- международная торговля;
- информационные, валютно-финансовые и кредитные связи между странами;
- движение капитала и рабочей силы;
- деятельность международных экономических организаций, хозяйственное сотрудничество в решении глобальных проблем.

В МЭО выделяют следующие тенденции развития:

- углубление международного разделения труда;
- переход от национальной замкнутости к экономике открытого типа, невозможность экономической изоляции страны;
- развитие и усиление роли транснациональных корпораций, воздействующих на структуру МЭО в направлении преодоления государственных границ и распространения новейших технологий, а также методов менеджмента и маркетинга по всем странам и регионам планеты;
- быстрое развитие науки и техники, а также рынка информации и технологии;
- усложнение механизмов интернационального экономического обмена, заключающееся в появлении множества новых юридических норм и процедур, признанных международным сообществом;
- постепенное преобладание характера многосторонних отношений МЭО над двусторонним;
- усиление взаимосвязи и взаимозависимости экономик отдельных стран;
- непрекращающийся рост числа объектов международных экономических отношений;
- ужесточение условий конкуренции.

В качестве форм существования международных экономических отношений выделяют следующие формы:

- международная торговля, которая представляет собой самую давнюю и самую развитую форму международных экономических отношений;
- международная миграция капитала, а также разного рода инвестиционные процессы;
- международные кредитно-финансовые отношения;
- международные валютные отношения;

- международная миграция рабочей силы;
- международное научно-техническое сотрудничество, которое включает в себя процесс обмена различными технологиями;
- международная производственная и научно-техническая специализация и кооперация;
- международная интеграция;
- деятельность международных экономических организаций;
- международное хозяйственное сотрудничество по вопросам глобальных проблем;
- международное информационное сотрудничество и др.

Понятие «экономическая безопасность» находится в пограничной сфере между экономической наукой и теорией международных отношений.

В мировой экономической науке и практике появилось в XX в. Общеизвестно, что термин «экономическая безопасность» ввел президент США Т. Рузвельт в 1934 г, создав Федеральный комитет по экономической безопасности в связи с осознанием необходимости государственного регулирования экономики и отказом от классической практики невмешательства государства в экономическую жизнь.

Экономическая безопасность (международная и национальная) носит общемировой характер и затрагивает в разной мере интересы всех государств. *Под международной экономической безопасностью* понимается такое экономическое взаимодействие стран, которое исключало бы преднамеренное нанесение ущерба экономическим интересам какой-либо страны. Это предполагает создание соответствующего международно-правового механизма.

Экономическая безопасность – это способность экономики обеспечивать эффективное удовлетворение общественных потребностей на национальном и международном уровнях. Это совокупность свойств состояния ее производственной (в широком смысле) подсистемы, обеспечивающая возможность достижения целей всей системы

Задачи экономической безопасности включают: развитие человеческого потенциала; обеспечение динамического экономического роста; достижение высокого уровня финансовой стабильности; поддержку национальной валюты; развитие технологий, обеспечивающих укрепление конкурентных позиций.

Современная мировая практика знает следующие основные *способы обеспечения безопасности*:

1. сдерживание нежелательных действий при помощи различных средств давления, применение против нарушителя безопасности практических средств воздействия на уровне отдельных государств;

2. создание равновесия сил путем организации различного рода объединений и блоков на региональном и международном уровнях, однако сила становится менее действенным средством принуждения;

2. экономическая безопасность как ключевая составляющая национальной безопасности страны.

Экономическая безопасность является одной из важнейших составляющих национальной безопасности государства, следовательно, для любого государства крайне важно решить проблему обеспечения своей экономической безопасности.

Составные структурные компоненты экономической безопасности: финансовая безопасность, продовольственная безопасность, экологическая безопасность, производственная безопасность, научно-технологическая и информационная-правовая безопасность

Финансовая безопасность – это условия существования и развития объекта взаимоотношений, а также процесса его создания и поддержания; способность финансовой области гарантированно удовлетворять соответствующие потребности, непрерывно развиваясь и функционируя с минимальным риском возможных нарушений.

Под продовольственной безопасностью понимают такое состояние экономики, при котором гарантируется стабильное обеспечение перерабатывающей промышленности сельскохозяйственным сырьем, населения – достаточным количеством безопасных и полноценных продуктов питания с учетом получаемых доходов, а также относительная независимость от импорта сырья и продовольствия.

Экологическая безопасность предусматривает защищенность жизненно необходимых интересов населения страны, прежде всего его прав на здоровую, благоприятную для существования окружающую среду.

Производственная безопасность – совокупность элементов, взаимодействующих таким образом, чтобы производственной объект выполнял производственные функции при условии обеспечения безопасности населения.

Научно-технологическая безопасность предполагает возможность использования и развития научных знаний с целью экономического развития страны.

Принято различать следующие четыре уровня экономической безопасности: международная, национальная, локальная (региональная) и частная (предприятий и личности).

Структура экономической безопасности.

В экономическую безопасность как в систему входят следующие структурные компоненты:

- формирование материальных ценностей;
- состояние рабочей силы;
- размеры и прогрессивность основного производственного капитала (фондов);
- развитие области излучений, анализа и научно-технических нововведений;
- возможности реализации товара на макро и микроуровнях.

Структура угроз экономической безопасности.

К внутренним угрозам можно отнести: структурная деформированность экономики, унаследованная от прошлого и

усугубляющаяся выбытием ряда жизнеобеспечивающих отраслей производства; низкая конкурентоспособность национальной экономики, вызванная отсталостью технологической базы большинства отраслей, высокой энергоемкостью и ресурсоемкостью, высокими издержками производства; высокий уровень монополизации экономики, выражающийся в росте цен, недобросовестности в выполнении договорных условий, отсутствии побудительных мотивов для совершенствования производства, повышения качества продукции снижения издержек производства; относительно высокий уровень инфляции, что снижает инвестиционную активность; изношенность коммуникационных систем, вызывающая их аварийную опасность; недостаточная развитость и устойчивость объектов инфраструктуры; низкий уровень природоохранной деятельности и экологической безопасности и др.

К внешним угрозам можно отнести: низкий уровень конкурентоспособности машиностроительной продукции, что ведет к потере отдельных традиционных рынков сбыта; зависимость республики от многих видов сырья, а также комплектующих изделий для машиностроения; дискриминационные меры зарубежных стран или их сообществ во внешне-экономических отношениях; высокий уровень внешнего долга, усиление попыток его использования для воздействия на принятие экономических и политических решений; неразвитость транспортной инфраструктуры экспортно-импортной сферы; недостаток опыта конкурентной борьбы в условиях сильной глобальной конкуренции для национальных производителей.

Экономические конфликты возникают между субъектами социального взаимодействия на основе столкновения экономических интересов.

Экономические конфликты – это противоборство субъектов социального взаимодействия (наций, государств, классов и т. д.) на основе противоположных экономических интересов, обусловленных положением и ролью в системе общественных отношений (отношений собственности, власти, права и т. д.).

Понятие экономического конфликта означает не что иное, как борьбу различных общественных сил за влияние в сфере экономики: борьбу за экономические ресурсы, рынки сбыта, приоритет в производстве товаров и т. д. Главным фактором, определяющим экономические конфликты, является отношение собственности, которое в той или иной форме находит свое воплощение в субъектах социального взаимодействия. Основными субъектами экономических конфликтов являются государства, экономические союзы, крупные финансовые объединения, монополии и т. д.

Классификации экономических конфликтов отличается большим многообразием. В рамках выделения типов экономических конфликтов выделяются: открытые и закрытые экономические конфликты, по отраслевой принадлежности экономических отношений, конфликты в сфере институциональной экономики, по субъектному составу.

По отраслевой принадлежности, стоит говорить об экономических конфликтах, которые затрагивают определенный вид экономических отношений. *В рамках институциональной экономики* стоит выделять конфликты между обществом и государством, регионами и центром, настоящим и будущим поколений, чиновниками и бизнес-структурами. *Конфликты по субъектному составу*: физические и юридические лица, государства и органы власти (публичные субъекты), субъекты международных экономических отношений и интеграционные образования.

Основными показателями безопасности в экономике являются: темпы роста ВВП; уровень и качество жизни населения; темпы инфляции; уровень безработицы; структура экономики; имущественное расслоение общества; конкурентоспособность; импортная зависимость; открытость экономики; внутренний и внешний долг государства и др.

Таким образом, экономическая безопасность достигается через преодоление различия и противоречивости экономических интересов, достижение баланса интересов. Так в рамках международной экономической безопасности должно быть преодолено различие и противоречивость экономических интересов и обеспечена сбалансированность интересов государств и их блоков, в рамках национальной экономической безопасности – различие и противоречия экономических интересов различных социальных групп.

При характеристике экономической безопасности следует учитывать совокупность условий и факторов, которые обеспечивают стабильность и устойчивость национальной экономики, её способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию. При этом должна обеспечиваться гарантированная защита национальных интересов, достижение баланса между интересами разных стран, социально направленное развитие государства в целом, достаточный стабилизационный потенциал даже при наиболее неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов.