**20. Мировая экономика. Теория международной торговли и торговая политика**

1. Мировая экономика: сущность, предпосылки возникновения.

2. Международное разделение труда.

3. Структура мировой экономики. Типология стран.

4. Формы экономических отношений:

- международная торговля: нетарифные ограничения. Формы стимулирования экспорта;

- движение капитала,

- миграция рабочей силы.

5. Платежный баланс страны.

6. Роль правоохранительных органовв предотвращении преступлений в сфере внешней торговли.

**Цели и задачи**: Раскрыть содержание понятия "мировое хозяйство", охарактеризовать цели и формы международной экономической интеграции.

Понятие «мировое хозяйство». Субъекты мировой экономики и уровни их взаимодействия.

Международное разделение труда как основа формирования и раз­вития мирового

хозяйства. Факторы развития международного разде­ления труда. Формы международного разделения труда: международ­ная специализация и международная кооперация производства.

Мировое сообщество и различные группы составляющих его го­сударств.

Основные этапы эволюции мирового хозяйства. Место Республи­ки Беларусь в мировом хозяйстве.

Современные тенденции развития мирового хозяйства: постиндустриализация, глобализация, региональная экономическая инте­грация.

1. **Мировая экономика: сущность, предпосылки возникновения.**

Международное экономическое взаимодействие возникло практически вместе с образованием первых государств. Постепенно развиваясь, они образовали современную систему мирохозяйственных связей.

Существуют различные подходы к определению понятий «мировая экономика», «международная экономика», «мировое хозяйство» и др. Так, *мировая экономика* — это совокупность всех национальных экономик мира; это совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром; это система международных экономических взаимоотношений, и т.д. Иногда между понятиями *мировой экономики*, *мирового хозяйства*, *международной экономики* ставят знак равенства, а иногда различают их. Поэтому будет целесообразно рассмотреть данные понятия в рамках исторического развития международного экономического взаимодействия.

Экономика древних стран была преимущественно ориентирована на *внутренние рынки*, т.е. на сбыт внутри страны, и доля внешней торговли была невелика. Однако разделение труда и международная специализация стран начали формироваться уже в древнем мире. В связи с этим появились *национальные рынки*, часть субъектов на которых была ориентирована на торговлю с внешним миром, и *международный рынок* как совокупность компонентов взаимосвязанных национальных рынков.

Примерно с XV—XVI веков, с развитием массового производства на мануфактурах и географическим расширением внешней торговли объем товарооборота между странами начал существенно возрастать, а международная специализация национальных экономик — усиливаться. К этому периоду относят зарождение *мирового рынка* как системы устойчивых экономических связей между странами, основанной на международной специализации национальных экономик и торговле между ними. Окончательное формирование мирового рынка относят к концу XIX века, когда промышленные революции и развитие фабричных систем усилили международное разделение труда, сделав специализацию национальных экономик практически необратимой.

В ХХ веке начала усиливаться такая тенденция взаимодействия стран, как международное движение ресурсов. Национальные экономики все сильнее обменивались не только производимыми товарами, но и ресурсами, необходимыми для их выпуска — *трудом* и *капиталом*. Усилилась *трудовая миграция*между странами, а международные сделки с капиталом приобрели устойчивый характер. В связи с этим начало формироваться мировое хозяйство как система устойчивых экономических связей между странами, основанных, кроме торговли товарами, на перемещении производственных ресурсов.

Во второй половине ХХ века экономическое взаимодействие стран настолько усилилось, что поведение рыночных субъектов, а также правительств, каждой страны (особенно крупной) начало существенно влиять на экономику ее партнеров.

Потоки капитала, валюты возросли и стали представлять собой самостоятельный фактор экономической динамики мирового хозяйства. Возникла необходимость проведения скоординированной экономической политики, начали формироваться наднациональные регулирующие органы (Организация Объединенных Наций, Международный валютный фонд, Всемирный банк и др.). С данного времени принято считать появление мировой экономики, или международной экономики.

*Субъектами мировой экономики* являются:

во-первых, фирмы, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность;

во-вторых, государства, проводящие внешнеэкономическую политику;

в-третьих, региональные объединения государств, координирующие экономические взаимосвязи в рамках своей группы;

в-четвертых, международные организации, регулирующие мировую экономику и взаимодействие прочих субъектов на мировой арене.

Выделяют следующие уровни взаимодействия субъектов в рамках мировой экономики:

 микроуровень (между фирмы, домохозяйствами);

 макроуровень (между государствами);

 глобальный, или наднациональный уровень (с участием международных организаций).

**2. Международное разделение труда.**

Основой внешнеэкономической деятельности и, прежде всего, международной торговли, является *международное разделение труда* как обособление отдельных видов трудовой деятельности между странами с концентрацией производства определенных товаров в отдельных странах. Разделение труда существует как на отдельном предприятии, так и в рамках отрасли, в рамках национальной экономики в целом. Оно позволяет отдельным производственным единицам специализироваться на выполнении тех или иных работ, производстве тех или иных товаров, в результате чего данная деятельность осуществляется наиболее эффективно за счет накопления профессиональных знаний и навыков. Разделение труда между странами явилось условием развития международной торговли и привело к развитию международной специализации стран и международного кооперирования производства.

*Международная специализация стран* — это концентрация стран на производстве отдельных видов продукции в объемах, превышающих внутренние потребности, с целью сбыта на мировом рынке. Международная специализация может быть межотраслевой (в разных странах развиваются разные отрасли) и внутриотраслевой (в разных странах развиваются одни и те же отрасли, но различные их составляющие). Кроме того, могут специализироваться как страны, так и группы стран, а также отдельные регионы внутри страны.

*Международное кооперирование производства* — это процесс установления и развития хозяйственных связей между фирмами из разных стран, устойчивый обмен товарами и комплектующими для их выпуска между странами, при этом отдельные страны специализируются на выпуске товаров, по которым имеют наибольшие преимущества. Международное кооперирование может проявляться в: производственно-техническом сотрудничестве (производство разных комплектующих в рамках технологической цепочки, а также обмен технологиями); торгово-экономическом сотрудничестве (реализация продукции); послепродажном обслуживании и т.д.

На развитие *международной торговли* и степень участия страны в международном разделении труда влияют многие факторы.

Так, на национальном уровне к факторам, определяющим международную специализацию страны, относят:

 наличие природных ресурсов (а также природно-климатические условия);

 наличие трудовых ресурсов (численность населения и его квалификация);

 географическое положение страны;

 уровень экономического и научно-технического развития; тип экономической системы страны и др.

*На мировом уровне* к факторам развития международной торговли и специализации стран относят:

 мировой спрос на определенную продукцию;

 существующая система международных платежей и расчетов;

 уровень научно-технического развития стран-партнеров и т.д.

Кроме торговли, важной формой международных экономических отношений является обмен производственными ресурсами между странами, прежде всего трудом и капиталом (перемещение земельных ресурсов затруднительно в силу их территориальной неподвижности). Специфическим фактором, получающим все большее развитие, являются технологии и их перемещение между странами. Факторы производства характеризуются ограниченностью и мобильностью, т.е. способностью перемещаться в пространстве и изменять свои функции.

Наиболее мобильным фактором является *капитал*, менее мобильным — *труд*, *земля* и ее недра вообще иммобильны. В том числе вследствие различной обеспеченности стран факторами производства возникает международная торговля и специализация стран, а также перемещение самих факторов.

**3. Структура мировой экономики. Типология стран.**

Для изучения современной мировой экономики полезно ее структурировать по различным классификационным признакам. В целом *структура мировой экономики*— это система, взаиморасположение ее частей и связей между ними.

В соответствии с тем, какой аспект, какая сфера мировой экономики рассматривается, можно выделить различные ее структуры:

 воспроизводственную (институциональную);

 отраслевую; территориальную;

 социальную;

 по величине экономического потенциала;

 по уровню экономического развития;

 по типу экономического роста; по уровню и характеру внешнеэкономических связей и др.

*Воспроизводственная структура* мировой, так же как и национальной экономики, представляет собой деление на группы субъектов, осуществляющих воспроизводство (т.е. повторяющиеся циклы производства, обмена, распределения и потребления): фирмы, домохозяйства, государства. Однако на уровне мировой экономики, кроме того, существуют специфические институты, такие как региональные интеграционные группировки стран, международные организации и транснациональные корпорации. В рамках воспроизводственной структуры экономики выделяют также соотношение между потреблением и накоплением, т.е. количеством потребляемых благ, а также благ (ресурсов), накапливаемых для возможности осуществлять производство в будущем.

*Отраслевая структура* мировой экономики предполагает ее деление на отрасли и сектора в соответствии с классификацией, выделяемой в системе национальных счетов. Традиционно выделяют следующие сферы экономики: промышленность; сельское хозяйство (обычно вместе с лесным хозяйством и рыболовством); сфера услуг. Данные сферы делятся на более мелкие части (например, промышленность делится на добывающую и обрабатывающую), на отдельные отрасли (автомобилестроение, авиастроение), и т.д. Отрасли делятся на: первичные, к которым относятся сельское хозяйство и добывающая промышленность; вторичные, к которым относится обрабатывающая промышленность; третичные, включающие сферу услуг, науку, культуру, коммуникации и т.д.

*Территориальная, или региональная структура* мировой экономики предполагает ее деление на географические регионы (крупные — Европу, Азию или более мелкие — Восточную и Западную Европу, Ближний и Средний Восток, и т.д.). Кроме того, используются противопоставляемые понятия Север—Юг, которые выделяют экономически развитые, богатые страны (сконцентрированные преимущественно в северном полушарии), и бедные страны южной части планеты.

*Социальная структура* мировой экономики основывается на преобладании той или иной формы социальной организации, проявляющейся прежде всего в типе экономической системы и форме собственности в той или иной стране.

Распространенной классификацией является деление стран по уровню экономического развития**,** или повеличине экономического потенциала. Важнейшими показателями уровня экономического развития считаются валовой внутренний продукт, или национальный доход страны на душу населения. Так, методика Всемирного банка предполагает выделение четырех групп стран по величине ВВП на душу населения: страны с низким уровнем дохода (до 905 долл. США в 2007 г.); страны с уровнем дохода ниже среднего (от 906 до 3595 долл. США); страны с уровнем дохода выше среднего (от 3596 до 11115 долл. США); страны с высоким уровнем дохода (свыше 11115 долл. США).

Классификация ООН предполагает учет не только величины ВВП, но и других показателей, таких как уровень развития науки и техники, обеспеченность производственными ресурсами и т.д. ООН выделяет три группы стран: развитые (иногда говорят промышленно, или экономически развитые), развивающиеся и страны с переходной экономикой.

*Развитые страны* (к которым относятся преимущественно страны Западной Европы, Северной Америки, новые индустриальные страны Азии, а также Австралия и Япония) характеризуются прежде всего рыночным типом экономической системы, высоким уровнем ВВП на душу населения, передовой системой науки и образования и т.д. Данные страны обладают значительными запасами капитала, а население занято преимущественно высококвалифицированными и специализированными видами деятельности. На долю развитых стран приходится порядка 15—20% населения планеты, но также основной объем мирового производства и потребления благ в стоимостном выражении.

*Развивающиеся страны* (к которым относится большинство стран мира, в том числе почти все страны Африки, Южной Америки и большинство стран Азии) характеризуются преимущественно рыночным типом экономической системы, но низким уровнем доходов. К категории развивающихся относится порядка ста стран, которым принадлежит подавляющая численность мирового населения и значительные территории, но относительно низкая доля в мировом производстве и потреблении благ. Данная группа стран весьма неоднородна, так как включает и слаборазвитые в техническом аспекте, но богатые ресурсами страны, так и страны, обладающие относительно развитыми экономиками, но бедные ресурсами, а также беднейшие страны, не имеющие ни того, ни другого компонента благосостояния.

*Страны с переходной экономикой*, к которым относят все бывшие социалистические страны (в том числе Республику Беларусь), а также Китай, характеризуются процессами трансформации административно-плановых экономических систем в рыночные. Среди них есть страны, добившиеся значительных успехов в процессе развития, которые можно отнести уже к развитым (некоторые бывшие социалистические страны Восточной Европы). Большинство же стран в данной категории, если судить только по объему доходов на душу населения, сопоставимы с развивающимися странами, вследствие чего иногда их также относят к категории развивающихся.

Деление стран по уровню и характеру внешнеэкономических связей предполагает оценку роли внешнеэкономического взаимодействия для национальной экономики. Если страна не торгует с внешним миром, то ее экономику называют *закрытой*. При развитой внешней торговле экономику страны называют *открытой*. Среди показателей степени открытости национальной экономики важнейшими являются отношения объемов экспорта, импорта и внешнего товарооборота к ВВП страны, а также товарная структура экспорта-импорта. Кроме показателей обмена товарами, используются показатели обмена ресурсами (трудом, капиталом) между странами. Кроме того, имеет значение степень государственного ограничения внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования.

Также для характеристики национальных экономик используются термины *малая* и *большая* экономика. Экономику страны называют малой, если внутренние экономические процессы в стране не оказывают существенного влияния на конъюнктуру мировых рынков. Наоборот, если на изменения в национальной экономике мировые рынки реагируют достаточно сильно, такую экономику называют большой.

**4. Формы экономических отношений:**

Выделяют следующие формы экономических отношений в мировом хозяйстве:

· международная торговля товарами и услугами;

· международное движение ресурсов (труда, капитала и технологий);

· международные валютные отношения;

· деятельность международных экономических организаций и сотрудничество стран в решении глобальных экономических проблем.

**Международная торговля** — это торговля товарами и услугами между резидентами национальной экономики и ее нерезидентами. Компонентами международной торговли являются экспорт, т.е. продажа товаров резидентами нерезидентам, и импорт, т.е. покупка товаров резидентами у нерезидентов. При определении экспортно-импортных операций используется понятие экономической, а не географической территории страны. Сумма объемов экспорта и импорта страны представляет собой внешнеторговый товарооборот. Поскольку основой международной торговли является международное разделение труда, то факторы развития торговли и разделения труда совпадают (см. предыдущую главу).

Кроме торговли, важной **формой международных экономических отношений является обмен производственными ресурсами между странами, прежде всего трудом и капиталом (перемещение земельных ресурсов затруднительно в силу их территориальной неподвижности).**

Специфическим фактором, получающим все большее развитие, являются технологии и их перемещение между странами.

Факторы производства характеризуются ограниченностью и мобильностью, т.е. способностью перемещаться в пространстве и изменять свои функции.

Наиболее мобильным фактором является капитал, менее мобильным — труд, земля и ее недра вообще иммобильны. В том числе вследствие различной обеспеченности стран факторами производства возникает международная торговля и специализация стран, а также перемещении

- международная торговля: нетарифные ограничения. Формы стимулирования экспорта;

**Международная торговля товарами и услугами**

Международная (мировая) торговля - совокупность внешней торговли всех стран мира. Внешняя торговля - торговля, какой-либо страны с другими странами мира.

Функции международной торговли: 1)восполнение недостающих элементов национального производства; 2)эффектообразующая – способность внешних факторов влиять на уровень доходов в стране; 3) трансформационная – способность видоизменять структуру производимого ВВП.

Значение международной торговли определяется следующими ее особенностями и преимуществами: 1) покупаемые в других странах товары произведены с меньшими издержками, более высокого качества; 2) субъекты торговли пользуются разными валютами; 3) международная торговля позволяет более эффективно использовать имеющиеся в стране ресурсы, приобщаться к мировым достижениям НТП, успешно проводить структурную перестройку своей экономики, удовлетворять другие потребности населения.

Формы проявления международной торговли: 1) импорт - ввоз в страну товаров, изготовленных в других государствах; 2) экспорт - вывоз (продажа) в другие страны отечественных товаров.

Важнейшие характеристики международной торговли за последние 50 лет: 1) объем ее растет быстрее, чем мировой ВВП; 2) она происходит главным образом между промышленно развитыми странами (ПРС): внутри этой группы происходит более половины всех торговых сделок; экспорт из развивающихся стран идет главным образом в ПРС;

3) примерно 30% мировой торговли товарами составляет сырье и примерно 70%- промышленные товары; 4) быстрый рост доли услуг в структуре мировой торговли; 5) слаборазвитые страны экспортируют в основном сырье; 6) наиболее быстрыми темпами растет экспорт электротехнического и электронного оборудования, на долю которого приходится более 25% всего экспорта машинно-технической продукции.

**Международное движение капитала и технологий**

Международное движение капитала в последние десятилетия получило бурное развитие и стало относительно самостоятельным фактором мировой экономической динамики. Как и трудом, страны обеспечены капиталом неравномерно. В результате из стран, обладающих избытком капитала, он вывозится в страны, где его не хватает. Критерием же избыточности или недостаточности является доходность капитала — в странах, нуждающихся в капитале, доходность его выше.

Перемещение капитала может осуществляться в двух основных формах — прямых и портфельных иностранных инвестиций.

Прямые иностранные инвестиции — это реальные капиталовложения нерезидентов в средства производства, землю, материальные запасы на экономической территории страны, обычно связанные с контролем инвестором над предприятиями. Прямые инвестиции обычно осуществляются иностранными фирмами, желающими осуществлять выпуск на территории страны каких-либо товаров или оказание услуг. Фирмы, владеющие своими филиалами, имеющие дочерние предприятия и осуществляющие экономическую деятельность в различных странах, относятся к транснациональным корпорациям.

Основным мотивом прямых иностранных инвестиций является получение дохода. Прямые инвестиции могут осуществляться в рамках горизонтальной производственной интеграции, когда за рубежом организовывается производство товаров, которое уже существует внутри страны. Обычно это делается для того, чтобы обойти торговые ограничения со стороны стран-импортеров продукции. Фирмы могут вообще переместить производство какой-либо продукции за рубеж, чтобы воспользоваться, например, более дешевой рабочей силой или льготной системой налогообложения. Инвестиции также могут осуществляться в рамках вертикальной производственной интеграции, когда за рубежом приобретается компания, связанная с основной деятельностью фирмы (например, для приобретения зарубежного источника сырья или для организации сбыта своей продукции за рубежом).

Портфельные иностранные инвестиции — это инвестиции нерезидентов в финансовые активы, а также предоставление кредитов резидентам национальной экономики. Портфельные инвестиции осуществляются банками и инвестиционными компаниями, которые не желают управлять каким-либо предприятием внутри данной страны, но желают получить от него доход, купив часть акций, других ценных бумаг, или предоставив данному предприятию кредит. Основным мотивом портфельных инвестиций за рубеж является получение более высокого, чем при инвестициях внутри страны, дохода. Кроме того, существует мотив диверсификации инвестиционных рисков.

Движение технологий между странами осуществляется либо совместно с прямыми иностранными инвестициями, когда иностранная фирма приносит в страну не только финансовые средства, но также «ноу-хау», новые способы производства и др., либо путем покупки национальными фирмами патентов, лицензий авторских прав у зарубежных субъектов. По мере того, как экономический рост стран во все большей степени начинает зависеть от внедрения достижений научно-технического прогресса, т.е. смещается к интенсивному типу, роль международного движения технологий возрастает.

Формируется международный (мировой) рынок технологий — это система экономических отношений между субъектами мировой экономики по поводу обмена научно-техническими знаниями. Данный рынок можно разделить на рынок патентов и лицензий, рынок высокотехнологичной продукции и капитала, рынок научно-технических специалистов.

**Международные кредитные отношения.**

Проблемы урегулирования внешней задолженности государств

**Международный кредит** — это движение ссудного капитала между странами. Субъекты стран с относительным избытком капитала предоставляют займы субъектам стран с относительной нехваткой капитала, получая взамен более высокую его доходность, нежели внутри своей страны. Государства могут получать займы от международных организаций на различные цели. Так, Международный валютный фонд предоставляет государствам займы для поддержания их платежных балансов; Международный банк реконструкции и развития предоставляет займы на цели модернизации и развития экономик стран, реструктуризацию их экономических систем, и т.д.

Кроме того, правительство одной страны может получать кредиты от правительства другой страны.

В отличие от международных трансфертов (гуманитарная помощь и т.д.), международный кредит основывается на принципах срочности, платности и возвратности — займы предоставляются на определенный срок, по истечении которого их необходимо возвращать с уплатой процентов за пользование средствами.

В результате международных кредитных отношений у страны-заемщика возникает внешний долг, который делится на государственный (если займы получало правительство страны) и частный (займы частных фирм, банков и т.д.). Долг может выражаться в различных формах — в виде векселей, облигаций, других ценных бумаг и долговых обязательств.

По срокам кредитования внешний долг может быть краткосрочным (до 1 года), и долгосрочным (свыше 1 года). Иногда в структуре долгосрочного долга выделяют среднесрочный (1–3 года).

Международный кредит позволяет повышать эффективность использования капитала в рамках мировой экономики и дает возможность странам ускорить темпы своего экономического развития. Однако по мере развития международных кредитных отношений возникают и проблемы, связанные, прежде всего, с накоплением многими странами значительных объемов внешней задолженности.

**Всемирный банк выделяет страны:**

· с высоким уровнем внешней задолженности;

· со средним уровнем внешней задолженности;

· с низким уровнем внешней задолженности.

Для оценки уровня задолженности используют показатели:

· отношение объема валового внешнего долга к валовому внутреннему продукту (ВВП) страны страны (в Беларуси в качестве критического принят уровень данного показателя в 55%);

· отношение объема внешнего долга к экспорту страны (в Беларуси в качестве критического принят уровень данного показателя в 100%);

· отношение текущей стоимости обслуживания внешнего долга к ВВП; отношение текущей стоимости обслуживания долга к объему экспорта (в Беларуси в качестве критического принят уровень данного показателя в 20%) и др.

Страны с высоким уровнем внешней задолженности часто сталкиваются с затруднениями в обслуживании и возврате долгов.

Если займы берутся в иностранной валюте (а для большинства государств, кроме США и стран зоны евро это так), то источником возврата долгов является либо экспорт товаров и услуг, либо новые займы, либо продажа иностранным субъектам имущества внутри страны. Когда данных источников не хватает для возврата долгов, правительство может отказаться от выплаты части или всего внешнего долга. Поскольку принудить суверенное государство к выполнению своих обязательств нелегко, такие явления осложняют процессы нормального функционирования мирового рынка капитала.

Если отказы государств от выплат внешней задолженности принимают массовый характер, мировая экономика сталкивается с кризисами международной задолженности. Подобные кризисы стали распространенным явлением во второй половине ХХ века, преимущественно из-за невозможности возврата займов со стороны развивающихся стран. И в настоящее время наибольший объем внешней задолженности приходится именно на развивающиеся страны и государства с переходной экономикой.

Характеристика внешней задолженности Республики Беларусь приведена в последнем разделе данной главы.

Путями преодоления кризисов внешней задолженности являются: списание долгов; реструктуризация долгов (продление срока возврата долга с отсрочкой платежей по нему); передача национального имущества иностранным кредиторам в счет уплаты долга и др.

Для облегчения процессов принятия потенциальными кредиторами решений о возможности выдачи займов субъектам той или иной страны существуют международные кредитные рейтинги как оценки вероятности неисполнения заемщиком своих обязательств по обслуживанию внешнего долга.

Данные рейтинги присваиваются различным странам и отдельным субъектам данных стран специализированными институтами (рейтинговыми агентствами), которые проводят всесторонний анализ экономического положения заемщика и оценку надежности выпущенных им долговых обязательств.

**Миграция рабочей силы**

Перемещение трудовых ресурсов между странами называется международной трудовой миграцией. Иммиграция — это въезд трудоспособного населения в данную страну из-за ее пределов. Эмиграция — это выезд трудоспособного населения из данной страны за ее пределы. Миграционное сальдо — это разность иммиграции из страны и эмиграции в страну. Реэмиграция — это возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства.

Люди переезжают из страны в страну по разным причинам — политическим, экономическим и т.д.

К международной трудовой миграции следует относить перемещения людей лишь по причине желания иметь более высокий заработок за рубежом, нежели дома. Уровни доходов населения различаются между странами весьма значительно, и это важнейший мотив трудовой миграции. Высокие доходы в богатых, развитых странах привлекают мигрантов из бедных, развивающихся стран. Кроме того, демографические процессы в развитых странах привели к старению и снижению численности коренного населения, и для восполнения трудовых ресурсов данным странам необходим приток рабочей силы извне. Напротив, развивающиеся страны в последние несколько десятилетий характеризуются «демографическим взрывом», т.е. бурным ростом населения, в результате чего в них возникли излишки рабочей силы, не всегда находящие применение в рамках национальных экономик.

**Выделяют следующие формы миграции:**

· временная (сезонная, маятниковая), когда люди уезжают на заработки, а затем возвращаются в страну с заработанными средствами и постоянная (безвозвратная), когда люди уезжают навсегда;

· межконтинентальная (между странами разных континентов) и внутриконтинентальная (между странами одного континента);

· легальная (на законных основаниях) и нелегальная (с нарушением законов);

· миграция неквалифицированной рабочей силы и утечка мозгов (выезд квалифицированных работников).

Выделяют следующие основные направления международной миграции трудовых ресурсов.

Во-первых, это миграция из бедных, развивающихся стран, а также стран с переходной экономикой в богатые, экономически развитые (это самый основной поток мигрантов).

Во-вторых, миграция между развитыми странами (представлена в основном высококвалифицированными кадрами, ищущими лучшее применение в силу узкой специализации).

В-третьих, миграция между развивающимися странами или странами с переходной экономикой (например, в рамках СНГ).

В-четвертых, миграция из развитых стран в развивающиеся (в основном представлена квалифицированными техническими и управленческими кадрами, которые могут претендовать на высокие заработки даже в бедных странах).

Международная трудовая миграция имеет положительные стороны и недостатки как для стран-доноров, из которых уезжает население, так и для стран-реципиентов, куда стремятся мигранты. Из-за существующих проблем все государства регулируют миграцию трудовых ресурсов, но основные усилия прилагаются правительствами стран-получателей зарубежных работников. Смысл регулирования обычно сводится либо к стимулированию притока иностранных работников по требуемым специальностям, либо к ограничению притока нежелательных иммигрантов.

Желательные иммигранты — это, прежде всего, квалифицированные специалисты, требующие дорогостоящей и длительной подготовки, количество которых в стране недостаточно. Кроме того, для многих стран являются желательными неквалифицированные работники, готовые за относительно низкую заработную плату выполнять работы, не находящие спроса среди местного населения.

К административно-правовым методам государственного регулирования относится деятельность служб иммиграции, контролирующих легальность занятости иностранцев в национальной экономике. К экономическим методам регулирования относится регулирование уровня оплаты труда, пакета социальных гарантий и т.д.

**5. Платежный баланс страны**

В результате внешнеэкономической деятельности иностранная валюта может притекать в национальную экономику или утекать из нее. Для оценки и анализа потоков денежных средств межу странами используется понятие платежного баланса.

**Платежный баланс** — это статистический отчет, отражающий в стоимостной форме все внешнеэкономические операции данной страны с внешним миром за определенный период времени; это балансовый счет международных операций страны в форме соотношения валютных поступлений и платежей.

Внешнеэкономические операции стран делятся на основные группы:

· экспорт-импорт товаров и услуг;

· приток-отток доходов и трансфертов;

· приток-отток капитала.

В соответствии такой классификацией в рамках платежного баланса выделяют торговый баланс, баланс счета текущих операций, баланс счета движения капитала.

В большинстве стран мира платежный баланс составляется по форме, рекомендованной МВФ. При построении платежного баланса, прежде всего, необходимо различать резидентов и нерезидентов национальной экономики, так как в баланс включаются только сделки, проводимые резидентами. Кроме того, в баланс входят операции, проводимые только на экономической территории страны.

Основным принципом построения платежного баланса является метод двойной записи, при котором каждая операция отражается дважды — один раз как дебет со знаком «минус», другой раз как кредит со знаком «плюс». Каждой регистрируемой операции должен соответствовать равный по стоимости платеж, при этом баланс поступлений и платежей (т.е. сумма всех поступлений минус сумма всех выплат) должен сходиться, т.е. быть равным нулю.

К кредиту баланса относятся все операции, связанные с притоком денег в страну:

· экспорт товаров и услуг;

· факторные доходы (доходы от собственности или заработная плата, полученная за рубежом); трансферты (подарки), полученные из-за границы;

· иностранные кредиты;

· доходы от продажи собственности иностранцам.

Соответственно, к дебету баланса относят все операции, связанные с оттоком денег из страны:

· импорт товаров и услуг;

· факторные доходы иностранцев (нерезидентов);

· трансферты, выплаченные за границу;

· займы, предоставляемые иностранным субъектам (или погашение ранее полученных от иностранцев кредитов);

· покупка собственности за рубежом.

Если к платежному балансу применить категории активов и пассивов, то можно сказать, что операции, связанные с уменьшением активов (имущества), например, вывоз товаров, записываются как «кредит», а операции, связанные с возрастанием активов (импорт товаров), записываются как «дебет». Наоборот, для пассивов (обязательств) операции по их уменьшению, например, выплата задолженности, записываются как «дебет», а операции по увеличению пассивов (получение нового займа) записываются как «кредит».

Данные платежного баланса группируются в так называемые счета, или разделы, к которым относятся: счет текущих операций и счет операций с капиталом и финансовых операций.

Счет текущих операций — это раздел платежного баланса страны, в котором фиксируются экспорт и импорт товаров и услуг, чистый доход, получаемый из-за рубежа и чистый объем текущих трансфертных платежей.

Счет операций с капиталом и финансовых операций — это раздел платежного баланса страны, фиксирующий соотношение вывоза и ввоза государственных и частных капиталов, полученных и предоставленных кредитов. Операции с капиталом включают в себя получение и возврат кредитов, куплю-продажу ценных бумаг и иностранной валюты, а также капитальные трансферты.

Как было сказано ранее, любой баланс должен сходиться, т.е. его конечное сальдо должно быть равным нулю.

Если же сальдо счета текущих операций и сальдо капитальных операций различаются, то платежный баланс является пассивным (приток денег в страну меньше их оттока), или активным (приток денег в страну больше их оттока). Подобная ситуация исправляется двумя способами, которые зависят от используемой в стране системы валютных курсов.

Если в стране существует система плавающего курса национальной валюты, то платежный баланс автоматически сойдется с нулевым сальдо. Это произойдет под воздействием изменения курса национальной валюты. Если из страны будет утекать больше иностранной валюты, нежели притекать в страну, курс национальной валюты начнет снижаться. Снижение курса национальной валюты приведет к удешевлению для иностранцев отечественных товаров и удорожанию для отечественных потребителей импортных товаров. В результате возрастет экспорт и снизится импорт, т.е. отрицательное сальдо устранится автоматически. Наоборот, если приток иностранной валюты в страну будет превышать ее отток, это приведет к росту курса национальной валюты. В результате возрастет импорт и снизится экспорт, и сальдо платежного баланса устранится.

Если в стране существует система фиксированных валютных курсов, дисбалансы международных платежей не могут автоматически регулироваться изменениями курса валют. Тогда государство в лице центрального банка должно прибегать к инструментам экономической политики. Так, центральный банк может изменить величину государственных золотовалютных резервов. Если из страны утекает больше иностранной валюты, чем притекает, это приводит к давлению на курс национальной валюты в сторону его понижения. Для поддержания курса центральный банк должен «влить» в экономику иностранную валюту на требуемую сумму, т.е. продать иностранную валюту из имеющихся у него государственных золотовалютных резервов. Продажа иностранной валюты, связанная с уменьшением резервов, показывается в платежном баланса по кредиту. Покупка иностранной валюты, связанная с ростом резервов, показывается в платежном балансе по дебету.

Сумма сальдо счета капитальных операций и баланса государственных резервов должно быть равно по величине и обратно по знаку сальдо счета по текущим операциям. Таким образом, общее сальдо платежного баланса сводится к нулю. Характеристика платежного баланса Республики Беларусь будет приведена в последнем разделе данной главы.

Для целей анализа международного экономического состояния страны и разработки мероприятий экономической политики, кроме платежного баланса, могут составляться другие статистические документы, например баланс международных активов и пассивов страны, или международная инвестиционная позиция.

Если платежный баланс отражает потоки финансовых средств за определенный период, то баланс международных активов и пассивов показывает запасы средств, накопленные страной. Сюда включаются внешняя задолженность страны (и наоборот, требования страны к внешнему миру, если страна является кредитором), объем полученных страной иностранных инвестиций (а также вывезенного за рубеж капитала), и т.д.